

In dieser Dokumentation haben wir einen ersten Überblick zusammengestellt:

- C Themen der Business Coach Ausbildung 2020**
- C Curriculum**
- C FAQ zur Ausbildung**
- C Termine Business Coach Ausbildung 2020**
- C Preise und Extras zur Business Coach Ausbildung 2020**
- C Anmeldung + aktualisierte Teilnahmebedingungen**
- C Für einen ersten Eindruck: Basis des Business Coachings**
- C Einstieg ins NLP: NLP Basis Seminar**

Business Coach Ausbildung 2020

Coach werden ????

Sie fragen sich, ob für Sie eine Ausbildung zum Coach sinnvoll ist?

Wir haben einige Aussagen zusammengestellt, die Ihnen weiterhelfen können.

- Sie sind gerne mit Menschen zusammen.
- Sie mögen Menschen zuhören.
- Sie sind neugierig auf Lebensgeschichten.
- Sie haben selbst schon Einiges erlebt und erfahren.
- Sie respektieren Lebensentwürfe, die anders sind als Ihr eigener.
- Sie sind überzeugt, dass es immer einen Weg aus der Sackgasse gibt.
- Sie wissen, dass jeder Mensch Ideen für die Lösung seiner Probleme entwickeln kann.
- Sie agieren, je nach Situation, aktiv mitten im Geschehen oder unterstützen als stiller Beobachter.
- Sie halten lebenslanges Lernen für eine Chance, die zu nutzen es sich lohnt.

Wenn Sie sich in den Aussagen wiederfinden, sollten wir miteinander über Ihren Weg zum Business-Coach sprechen. Die Coach-Qualifikation ist für Menschen geeignet, die Menschen führen, sie begleiten oder beraten. Führungskräfte mit Personalverantwortung, Projektleiter und Personalentwickler, aber auch Selbständige, die heute schon beratend tätig sind und diese Tätigkeit professionell ausbauen wollen, profitieren von der Ausbildung.

Coach werden !!!!

Wenn Sie sich dazu entschließen, erhalten Sie in der Business Coach Ausbildung unter Leitung von Ingrid Bahnsen eine hochwertige Basis für die Berufstätigkeit als Business Coach. Am Anfang steht die intensive Auseinandersetzung mit der eigenen Rolle und den eigenen Werten. Wir befassen uns mit verschiedenen Themen der Lösungsfokussierung ebenso wie mit der Wirkung von Veränderungen in einem System. Sie lernen interessante und praxistaugliche Interventionen kennen, um Ihre anspruchsvollen Kunden gut begleiten zu können.

Die Ausbildung lebt von einem Wechsel zwischen Input, Diskussion, Selbsterfahrung und praktischer Umsetzung in Übungseinheiten.

Wir nutzen aktuelle Beispiele aus dem Alltag der Teilnehmenden, um das Neue auszuprobieren und direkt in die Praxis zu transferieren. In jeder Coaching-Einheit lernen Sie sich so selbst besser kennen und entwickeln im Laufe der acht Module Schritt für Schritt Ihre individuelle Coach-Persönlichkeit.

Auszug aus den Themenschwerpunkten der Ausbildung:

- Standortbestimmung: Ethik, Werte, Rolle
- Von Konstruktionen und Systemen
- Lösungsfokussiert fragen, zuhören mit allen Sinnen
- Systemischen Strukturaufstellung
- Ressourcen erforschen und zugänglich machen
- Stabil im Stress
- Das Team im Fokus
- Der Coach in seinem beruflichen Feld

Kompetenzentwicklungsziele:

- Interventions- und Methodenkompetenz entwickeln
- Coachingprozesse planen und durchführen
- Modelle anwenden
- Kreativität nutzen
- Präsentieren und gestalten
- Rollenklarheit erfahren
- Den eigenen Markt finden
- Selbstreflexion
- Erprobung in der Praxis

Curriculum

Business Coach

Coach, DVNLP und Master Coach, DVNLP

<p>Grundhaltung des Coachs</p> <ul style="list-style-type: none"> • Grundlegende Werte des Coachs • Menschenbild • Arbeits- und Beziehungsgestaltung im Coaching • Integrität • Ethik (s. auch Forum Werteorientierung) • Modelle der Welt • Systemische und konstruktivistische Grundhaltung • Als Coach für sich selbst sorgen
<p>Der Rahmen für den Coaching-Prozess</p> <ul style="list-style-type: none"> • Einzelcoaching oder Organisations- bzw. Teamentwicklung? • Auftragsklärung und Fallen in der Auftragsdefinition (heimliche Aufträge, Dreieck der Auftraggeber, „geschickte“ Klienten) • Angebotserstellung und Auftragsbestätigung • Das Anliegen klären, Zeit und Ort, Setting gestalten • Hilfreiche Filter und Rahmen • Haltung des Coachs im Coaching-Prozess • Rollenflexibilität und Rollenbewusstsein • Rituale gestalten und einsetzen • Abschlussprotokoll und Evaluation im Coaching
<p>Interventions- und Methodenkompetenz</p> <ul style="list-style-type: none"> • Fragetechniken <ul style="list-style-type: none"> ○ Systemische Fragen /zirkuläre Fragen ○ Lösungsfokussierte Fragen ○ Explizite und implizite Fragen • Einsatz indirekter Kommunikation in Bezug auf das Ziel • Strukturierungshilfen für den Prozess und die Kontextbedingungen von Coaching <ul style="list-style-type: none"> ○ Karten, Symbole, Gegenstände, Nutzung des Raums als implizites Coaching-Tool • Visualisierung von Inhalten und Ergebnissen • Exploration und Analyse der individuellen Ressourcen des Klienten • Sicherheit und Flexibilität beim Wechsel zwischen den Ebenen Inhalt und Prozess • Die Körperhaltung: Sitzen, Stehen, Bewegung im Raum • Erkennen von und Umgang mit Übertragung und Gegenübertragung; rekursive Verhaltensmuster • Grundkenntnisse der neuropsychologischen Erkenntnisse und ihre Anwendung in Veränderungsprozessen

Besonderheiten im Einzel-Coaching, Organisations- und Teamentwicklung

- Einzel-Coaching
 - Wertearbeit
 - Umgang mit Stress und Krisen
 - Achtsamkeit mit der eigenen Gesundheit
 - Entwicklung von sozialen Kompetenzen und Kommunikationsfähigkeit
 - Karriereplanung
 - Schatten- und Arbeitsplatzcoaching, ...
- Organisations-/ Teamentwicklung
 - Kompetenzen und Präferenzen - was braucht ein Team?
 - Entwicklung eines Wir-Gefühls im Team, Gruppendynamik, entwickeln und umsetzen von Visionen im Team,
 - Managementkompetenzen, persönliche Werte, Rollen der MA und FKs,
 - Delegation, Motivation, Berechenbarkeit, ...

Grundkenntnisse von Coaching-Ansätze und Verfahren wie

- NLP
- Systemische und lösungsfokussierte Kurzzeittherapie
- Gewaltfreie Kommunikation nach Marshall Rosenberg
- Interventionen aus der Systemischen Therapie
- Aufstellungen zur Lösung von komplexen Frage- bzw. Problemstellungen (Matthias Varga von Kibéd)
- Provokatives Coaching (Frank Farrelly)
- Teamcoaching-Modelle
- Konfliktmanagement, Mediation
- Themenzentrierte Interaktion TZI
- Transaktionsanalyse TA
- Konstruktivistische Interventionen
- Entspannungstechniken
- Gestalttherapie
- Hypnotische Sprachmuster (Milton Erickson)
- Logotherapie – die Frage nach dem Sinn (Viktor Frankl)
- Kinesiologie

Die Qualifikation des Coachs

- verschiedene Supervisionsmodelle zur Fall- und Coach-Supervision
- Möglichkeiten und Grenzen von Coaching
- Nach der Weiterbildung ist vor der Weiterbildung – longlife learning auch für den Coach
- Die Gestaltung der Beziehung Coach-Klient
- Achtsam mit sich selbst sein: gegen Helferfalle und Burnout
- Aktivierungsübungen für den Coach
- Umgang mit schwierigen Situationen im Coaching
- Die eigenen Schatten und Projektionen anderer

Marketing

- Positionierung des Coachs im Markt
 - Der Coach und sein individuelles Konzept, wer gehört zu meiner Zielgruppe, wer nicht?
 - Preisgestaltung von Coachings
- Akquise von Coaching-Aufträgen
 - Kunden finden und gewinnen

Fragen (FAQ) zur Ausbildung zum systemischen Coach / Business Coach und Coach, DVNLP und Master Coach, DVNLP

Wer kann an der Ausbildung teilnehmen?

Zugangsvoraussetzung für alle Teilnehmer und Teilnehmerinnen ist ein Aufnahmegespräch mit dem leitenden Lehr-Coach. Es sind mindestens NLP Grundkenntnisse nachzuweisen bzw. bis zum Beginn der Ausbildung zu erwerben. Weitere Voraussetzungen ergeben sich aus dem gewünschten Abschluss. Mehr dazu finden Sie unter dem Punkt: „Welches sind die Merkmale der verschiedenen Abschlüsse der Coach-Ausbildung?“

Für wen ist eine Ausbildung zum Coach sinnvoll und nützlich?

Der Einsatz der Coach-Qualifikation ist für Menschen geeignet, die mit Menschen arbeiten, sie führen oder beraten. Führungskräfte mit Personalverantwortung, Personalentwickler, Projektleiter, Unternehmer kleiner, mittelständischer Unternehmen, aber auch Selbständige, die heute schon beratend tätig sind und diese Tätigkeit professionell ausbauen wollen. Und natürlich für diejenigen, die heute schon als Quereinsteiger in diesen Bereich tätig sind und ihre Kenntnisse systematisch aufbauen und ergänzen wollen. Und ebenso für Berater und Trainer, die zukünftig mehr im Einzelcoaching arbeiten wollen.

Wie bringt diese Ausbildung mich voran?

Bei uns lernen Sie die wichtigsten Anwendungsgebiete für Coaching, Sie erfahren mehr über die Gestaltung des Settings und machen in Übungen die Erfahrung, wie man damit umgeht, wenn ein Coaching mehrere Auftraggeber hat. In Kleingruppen erarbeiten und erproben Sie neue Interventionen und Werkzeuge, die für Ihren Coaching-Alltag geeignet sind. Wir stellen Ihnen Tools und Methoden vor, die Sie dabei unterstützen, professionell und strukturiert mit Klienten zu arbeiten. In einem weiteren Schritt beschäftigen Sie sich ausführlich mit Ihrem individuellen Coach-Profil und bekommen Einblick in die Grundlagen des Marketings für Coaches.

In der Ausbildung haben Sie viele Gelegenheiten, sich intensiv mit dem gesamten Themenspektrum auseinanderzusetzen und es direkt in der Praxis anzuwenden. Sie lernen, wie Sie Ihre eigene Kompetenz erweitern können und wie Sie Ihre Klienten auf dem Weg begleiten, Ziele zu erreichen, Handlungsoptionen zu entwickeln und einen anderen Blick auf die Welt zu bekommen. Wir vermitteln fachspezifische Methoden und Werkzeuge für die Arbeit mit Menschen.

Sie erfahren, wie Sie mit schwierigen Situationen im Coaching umgehen können und entwickeln im Laufe der Weiterbildung Ihre individuelle Ausrichtung als Coach. Die Weiterbildung hat einen hohen Anteil an Übungseinheiten, so dass die Teilnehmer direkt ausprobieren können, was wie funktioniert.

Was heißt „systemisch“ in Bezug auf Coaching?

Die Individualität des Klienten und das „System“, in dem sich der Klient befindet, haben einen wichtigen Stellenwert im Coaching. So werden auch die Kompetenz und das Wissen anderer (des „Systems“) genutzt, um gute Lösungen zu entwickeln. Der Coach bildet mit dem Klienten während des Coaching-Prozesses temporär ebenfalls ein System, in dem sich der Coach als Begleiter auf dem Entwicklungsweg seines Klienten versteht. Die Verantwortung für die Lösungen bleibt aber in der Verantwortung des Klienten.

Der Coach achtet darauf, mit dem Klienten gemeinsam zu prüfen, welche denkbaren Auswirkungen eine angestrebte Veränderung haben könnte und ob sie zum „System“ im Sinne von Arbeitsumfeld, Familie und anderen sozialen Kontakten passt oder ob Widerstände zu erwarten sind. Die systemische Arbeitsweise ist ein wesentlicher Aspekt unserer Weiterbildung zum Coach und bestimmt auch unser Handeln im Training und im beruflichen Alltag.

Wie viele Stunden umfasst die Ausbildung zum Coach?

Die Ausbildung zum Coach umfasst mindestens 170 Zeitstunden an 24 Seminartagen; diese Seminartage verteilen sich auf 8 Module. Teilnehmer ohne NLP Vorkenntnisse absolvieren zusätzlich das NLP Basis-Modul. (2 Tage, 17,5 Stunden). Das Basis-Modul ist gesondert zu buchen.

Für Teilnehmerinnen und Teilnehmer, die die Inhalte der einzelnen Module zusätzlich zeitnah vertiefen wollen, bieten wir ergänzend die Abendtermine „Coach-Update“ an. Jeder Abend hat ein Thema, zu dem die angehenden Coaches sich unter Anleitung erproben können, das Gelernte vertiefen, Neues ausprobieren, Fragen stellen und gemeinsam Kompetenzen hinzugewinnen können. Jeder Abend steht unter einem Thema, das einen Rahmen geben soll. Letztlich orientieren wir uns aber an dem Bedarf der Anwesenden. Pro Person kostet die Teilnahme an einem Termin 33 €, die Veranstaltung findet statt, wenn mindestens 4 Buchungen vorliegen.

Für einen erfolgreichen Abschluss sind außerdem 15 Stunden Supervision bei einem Lehr-Coach, DVNLP nachzuweisen. Wir bieten unseren Teilnehmerinnen folgende Möglichkeiten, diese Stunden zu absolvieren: Im Workshop „Gruppensupervision“ oder in individuell vereinbarten Einzelterminen. Die Supervision ist nicht im Ausbildungspreis enthalten!

Welche Trainer vermitteln die Ausbildungsinhalte?

Die Business-Coach Ausbildung wird von einem Kompetenz-Team gestaltet, das sich aus erfahrenen Trainerinnen und Trainern zusammensetzt und durch eine Coach, DVNLP oder Master-Coach, DVNLP unterstützt wird.

Ingrid Bahnsen hat die Gesamtverantwortung für die Ausbildung und ist erste Ansprechpartnerin für unsere TeilnehmerInnen. Themenschwerpunkte werden von Michael Klose (Lehrtrainer und Lehrcoach, DVNLP), Susanna Suhlrie (Lehrtrainerin,

DVNLP) und Ilsemarie Weber präsentiert. Soweit es für den Erfolg der Ausbildung nützlich ist, können ein bis zwei weitere Trainer dazukommen.

Brauche ich eine NLP Ausbildung, um als Coach zu arbeiten?

Eine NLP Ausbildung ist nicht zwingend erforderlich. Im Basis Modul erlernen Sie die wichtigsten Techniken, um gut mit Klienten zu kommunizieren. Allerdings können Sie mit NLP Kenntnissen Ihr Methodenspektrum sehr gut erweitern und nutzen so Ihre Kenntnisse aus der NLP Ausbildung in Kombination mit anderen Interventionen.

Wie unterscheidet sich die Ausbildung zum Coach von der NLP Practitioner- und NLP Master Ausbildung?

In der Coach-Ausbildung vermitteln wir vorrangig methodische und fachliche Grundlagen, die für die Arbeit als Coach unerlässlich sind. Interventionen aus verschiedensten Coaching-Ansätzen werden praktisch erprobt und aus verschiedenen Perspektiven auf die Umsetzbarkeit in den Alltag betrachtet. Eine wesentliche Abgrenzung zu den NLP Ausbildung ist die Vermittlung von Tools und Formaten, die nicht Bestandteil von NLP Ausbildungen sind. Während der Ausbildungszeit zum Business Coach setzen Sie sich für die Entwicklung Ihres individuellen Coach-Profiles und Coaching-Konzepts mit Ihren Vorstellungen und Zielen auseinander und können so Ihren beruflichen Start als Coach konkret angehen, planen und umsetzen. Dabei hilft Ihnen auch die Reflexion der eigenen Wurzeln und Prägungen in Bezug auf Ihr neues Handlungsfeld.

Die NLP Practitioner Ausbildung und darauf aufbauend die NLP Master Ausbildung vermitteln die vielfältigen Methoden des Neuro Linguistischen Programmierens. In der NLP Practitioner Ausbildung lernen Sie die Methoden und Techniken des NLP als wirksames Kommunikationsmodell kennen und anzuwenden. Die NLP Master Ausbildung hat die Vertiefung und das Kennenlernen weiterer Methoden des Neuro Linguistischen Programmierens zum Ziel. In Abgrenzung zur Coach-Weiterbildung haben die NLP Ausbildungen einen wesentlich höheren Selbsterfahrungsanteil.

Welches sind die Merkmale der verschiedenen Abschlüsse der Coach-Ausbildung?

Die Unterschiede liegen insbesondere in den unterschiedlichen Vorkenntnissen bzw. abgeschlossenen Weiterbildungen, die Teilnehmer und Teilnehmerinnen mitbringen. Daraus ergibt sich, welches Zertifikat ausgestellt wird. Die vermittelten Inhalte sind bei allen Abschlüssen gleich. Mehr dazu erläutern wir Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch, in dem wir auch Ihre Vorkenntnisse entsprechend in Betracht ziehen können.

Wann geht es los?

Die nächste Ausbildung beginnt am 24. April 2020, wenn die Mindestteilnehmerzahl am 31. März 2020 erreicht ist

Was kostet die Ausbildung?

Der reguläre Preis der Ausbildung beträgt 4.380 €, der Frühbucherpreis in Höhe von 3.980 € gilt bei verbindlicher Buchung bis zum 29.02.2020.

Die für die Zertifizierung erforderlichen 15 Stunden Supervision können Sie bei einem Lehr-Coach, DVNLP Ihrer Wahl absolvieren. Die communicati GmbH bietet für unsere Teilnehmer und Teilnehmerinnen zwei Möglichkeiten an:

15 Stunden Gruppensupervisionsworkshop für 295 €
oder Einzelsupervision für 150 € pro 90 Minuten.

Die optionalen Angebote „Coach update“ (s. Themen- und Termin-Übersicht) kosten pro Person / Abend 33 €.

Für Teilnehmer ohne NLP Ausbildung gelingt der Einstieg besser mit dem NLP Basisseminar „Kommunikation ist der Schlüssel“. Achten Sie auf die Termine und unsere Sonderaktionen für das NLP Basisseminar.

Gibt es Förderungen?

Wir rechnen gültige Gutscheine für Weiterbildungsprämien ab (Bildungsprämie Info und Weiterbildungsscheck des Landes Bremen). Wichtig ist, sich vor der Anmeldung zur Ausbildung von einer zugelassenen Beratungsstelle beraten zu lassen und dort den Antrag für eine Förderung zu stellen.

Wenn für Sie eine Förderung nicht möglich ist, sprechen Sie uns auf ein Teilzahlungsmodell an.

Termine für die Ausbildung zum Business-Coach_2020

Coach, DVNLP und Master Coach, DVNLP

Veranstaltung	Termine	Seminarzeiten	Std./Tage
Für Interessierte: Info-Abend zur Aus- bildung	11. Februar und 25. März 2020	17:30 – 19:00 Uhr bitte per Mail anmelden!	
Modul 01	24. April bis 26. April 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Modul 02	08. Mai bis 10. Mai 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Modul 03	29. Mai bis 31. Mai 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Modul 04	10. Juli bis 12. Juli 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Modul 05	07. August bis 09. August 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Modul 06	04. September bis 06. September 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Modul 07	09. Oktober bis 11. Oktober 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3
Abgabe der Doku- mentationen	bis 18. Oktober 2020		
Modul 08	06. November bis 08. November 2020	Fr. 17:00 – 21:00 Uhr Sa. 09:30 – 18:30 Uhr So. 09:30 – 18:00 Uhr	21,5 / 3

Preise und Extras zur Ausbildung zum Business-Coach 2020

Coach, DVNLP und Master Coach, DVNLP

Die Preise der Ausbildung:

Der Frühbucherpreis in Höhe von 3.980 € endet am 29. Februar 2020. Der reguläre Preis ist 4.380 €. Die Supervision ist gesondert zu buchen. TeilnehmerInnen der Ausbildung können offene Seminare zu Sonderkonditionen buchen.

Ergänzende Angebote:

Coach-Update,

jeweils 18:00 – 21:00 Uhr, Kostenbeitrag pro Person / Termin 33 €,

Coach Update Themen	Termine
Klient und Coach: Das Anliegen und den Auftrag klären	14. Mai 2020
Vertiefende Anwendung von Systemischen Fragen und Skalen	27. Mai 2020
Supervision der ersten Coach-Dokumentation	21. Juli 2020
Supervision Live-Coachings	06. Oktober 2020
Pre-Testing mit externen Klienten	29. Oktober 2020

Zugangsvoraussetzung: TeilnehmerInnen der Coach-Ausbildung und Absolventen früherer Coach-Ausbildungen und vergleichbarer Coach-Ausbildungen.

Supervision:

Für die Zertifizierung sind 15 Zeitstunden Supervision durch einen Lehrcoach, DVNLP nachzuweisen. Unser Angebot dazu:

Gruppensupervision mit Systemischen Supervisionstools	26. September/27. September 2020, Kosten 295 €
Einzelsupervision	Termine nach Vereinbarung Kosten pro 90 Minuten 150 €

Praxisabend

Für TeilnehmerInnen und Absolventen von communicati Ausbildungen bieten wir 1 x monatlich einen Praxisabend an, an dem Ausbildungsinhalte geübt und vertieft werden können. Außerdem können die TeilnehmerInnen eigene Themen mithilfe der Anwesenden bearbeiten.

Die Teilnahme ist kostenlos, wir bitten um eine angemessene Spende für die Deutsche Gesellschaft zur Rettung Schiffbrüchiger.

Verbindliche Anmeldung

Zur Ausbildung / zum Seminar / zum Workshop:

.....
melde ich mich verbindlich an.

Meine Kontaktdaten:

.....
Name / Vorname: ___

.....
Email-Adresse: ___

.....
Tel. Festnetz: ___

.....
Tel. mobil: ___

.....
Straße: ___

.....
PLZ Ort: ___

Ich bestätige den Erhalt eines Exemplars dieser Teilnahmebedingungen.

.....
Datum

.....
Unterschrift

Ich habe die nachfolgende Widerrufsbelehrung zur Kenntnis genommen.

.....
Datum

.....
Unterschrift

Widerrufsbelehrung

Sie haben das Recht, binnen 14 Tagen ohne Angabe von Gründen die Anmeldung zu einem Seminar / einem Workshop / einer Weiterbildung zu widerrufen. Die Widerrufsfrist beträgt 14 Tage ab dem Tag, an dem Sie die Anmeldebestätigung erhalten haben. Mit Ihrem Widerruf müssen Sie die communicati GmbH eindeutig schriftlich per Post, Email oder Fax darüber informieren, dass Sie Ihre Anmeldung widerrufen. Zur Wahrung der 14-tägigen Frist ist es ausreichend, wenn Sie die Mitteilung über die Ausübung des Widerrufsrechts vor Ablauf der Widerrufsfrist absenden. In der Folge Ihres Widerrufs überweisen wir von Ihnen eventuell schon getätigte Zahlungen innerhalb 14 Tagen nach Erhalt Ihrer Widerrufsnachricht auf das von Ihnen anzugebende Konto zurück. Eine Barauszahlung erfolgt nicht.

Das Widerrufsrecht erlischt vorzeitig, wenn der Beginn eines Seminars /des Workshops / der Weiterbildung früher liegt als das Ende der Widerrufsfrist. In diesem Fall endet die Widerrufsfrist mit dem Beginn der Veranstaltung.

Bitte dieses Blatt unterschrieben an uns zurücksenden. Unsere Kontaktdaten finden Sie in der Fußzeile.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

(Stand 30. 09. 2019)

1. Geltungsbereich

Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) gelten für alle Leistungen der communicati GmbH im Rahmen von Seminaren, Vorträgen, Ausbildungen, Workshops und Kursen, im Folgenden „Veranstaltungen“ genannt, für Verbraucher, Unternehmer und juristische Personen des öffentlichen Rechts. Der Einbeziehung Ihrer eigenen Vertragsbedingungen widersprechen wir ausdrücklich, außer wir haben ihrer Geltung schriftlich zugestimmt.

Diese AGB gelten auch dann, wenn wir in Kenntnis entgegenstehender oder von unseren Bedingungen abweichender Bedingungen Ihrerseits, die Leistung an Sie vorbehaltlos ausführen. In diesen Fällen gilt die Annahme der Leistungen durch Sie als Anerkennung dieser AGB unter gleichzeitigem und hiermit vorab angenommenem Verzicht auf die Geltung Ihrer eigenen AGB.

2. Anmeldung, Vertragsschluss, Rechnungstellung

Sie können sich schriftlich, per E-Mail oder über unseren Online-Shop für unsere Veranstaltungen anmelden. Ihre Anmeldung zu der ausgewählten Veranstaltung ist verbindlich. Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie eine Rechnung über die Teilnahmegebühr. Sie ist gleichzeitig Ihre Anmeldebestätigung. Durch diese Anmeldebestätigung kommt der Vertrag zustande. Der Leistungsumfang ergibt sich aus der Beschreibung auf unserer Website oder alternativ zur Verfügung gestellten Print-Medien. Falls die erforderliche Mindestteilnehmerzahl noch nicht erreicht ist, behalten wir uns vor eine Veranstaltung auf einen späteren Zeitpunkt zu verschieben.

Bei Anmeldungen zum mehrmoduligen Ausbildungen wie NLP-Practitioner, NLP-Master und zur Coach-Ausbildung wird 14 Tage nach Anmeldung eine Anzahlung in Höhe von 10 % des vereinbarten Teilnahmebetrages fällig. Die verbleibende Teilnahmegebühr ist, soweit nicht anders vereinbart, spätestens 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn zu überweisen. Bei Buchungen kurz vor dem Veranstaltungstermin muss die Zahlung spätestens mit Veranstaltungsbeginn erfolgt sein, alternativ ist eine Barzahlung am ersten Seminartag zu leisten. Abweichende Regelungen bedürfen der Schriftform. Beendet ein Teilnehmer eine Ausbildung vor dem vereinbarten Abschlusstermin, ist ein evtl. ausstehender Restbetrag sofort fällig.

Wird eine durch eine öffentliche Förderung teilfinanzierte Ausbildung vorzeitig ohne Abschluss beendet, wird der entsprechende Betrag dem Teilnehmer in kompletter Höhe nachberechnet. Der Betrag ist sofort fällig.

3. Stornobedingungen für Einzelseminare

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung zu einem Seminar ist nur dann rechtswirksam, wenn sie vor Seminarbeginn schriftlich erfolgt. Die Stornokosten betragen bei Abmeldung bis 3 Wochen vor Seminarbeginn 50 %, bis 2 Wochen vorher 75 % der Seminargebühr. Bei späterem Rücktritt ist die gesamte Seminargebühr fällig.

Kostenfrei bleibt der Rücktritt, wenn ein Teilnehmer von unserer Warteliste nachrücken kann oder ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

4. Stornobedingungen / Ausfallzeiten für mehrmodulige Veranstaltungen

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung zu einer Weiterbildung mit mehreren Modulen ist nur dann rechtswirksam, wenn sie vor Beginn der Weiterbildung schriftlich erfolgt. Die Stornokosten: bei Rücktritt bis 3 Wochen vor Weiterbildungsbeginn werden 25 %, danach 50 % der Ausbildungskosten erhoben.

Ausfallzeiten bei mehrmoduligen Veranstaltungen mit Zertifikat:

Ein Zertifikat wird erstellt, wenn die Teilnahme an mindestens 90 % der ausgeschriebenen Präsenzzeit erfolgte und die schriftlichen Abschlussarbeiten und das praktische Testing erfolgreich absolviert wurden. Soweit eine vergleichbare Ausbildung im Folgejahr zustande kommt, ist das Nachholen bzw. Wiederholen eines Moduls kostenfrei, der Besuch weiterer Module wird anteilig mit 50% des regulären Preises in Rechnung gestellt.

Schriftliche Arbeiten werden für eine Zertifizierung nur anerkannt, wenn sie spätestens 3 Monate nach dem offiziellen Abgabetermin vorliegen und den geforderten Ergebnissen entsprechen.

5. Eigenverantwortung, Schutz von vertraulichen Informationen

Alle Veranstaltungen beinhalten Theorieteile, Demonstrationen, Übungen, Supervision und Selbsterfahrung. Mit der Anmeldung verpflichtet sich der Teilnehmer / die Teilnehmerin, Informationen über die Personen, die sich im Seminarkontext als Klienten zur Verfügung gestellt haben, streng vertraulich zu behandeln und nicht an Dritte weiterzugeben.

Die Veranstaltungen der communicati GmbH sind professionelle Selbsterfahrungs-, Aus- und Weiterbildungsseminare; sie können eine Therapie nicht ersetzen. Jede Person nimmt eigenverantwortlich teil und macht aus eventuellen Folgen keinerlei Ansprüche gegen die communicati GmbH geltend.

Ton- und Videoaufnahmen durch die Teilnehmer sind in den von der communicati GmbH genutzten Seminarräumen nicht erlaubt. Die schriftlichen Seminarunterlagen sind geistiges Eigentum der communicati GmbH. Sie dürfen ohne unsere Einwilligung nicht vervielfältigt werden.

6. Datenschutz und Datenspeicherung

Wir verwenden Ihre Kundendaten zu Abwicklungs-, Abrechnungs- und internen Werbezwecken sowie zur Zusendung von Feedbackbögen zu den Veranstaltungen. Dafür speichern wir Ihren Namen, wenn zutreffend den Namen Ihres Unternehmens, Ihre Postanschrift oder die Ihres Unternehmens, Ihre Telefonnummer, Ihre E-Mail-Adresse und Ihr Geburtsdatum. Wir geben Ihre Daten nicht an Dritte weiter. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke oder für Feedbackbögen widersprechen. Teilen Sie uns dies bitte schriftlich an communicati GmbH, Ostertorsteinweg 31 - 33, 28203 Bremen oder per E-Mail an Post@communicat.de mit.

Basis des Business Coachings

Mit dieser Kurz-Ausbildung möchten wir Interessenten, ermöglichen zu erproben, ob das Arbeitsfeld Coaching zu ihnen passt. In intensiven 40 Stunden erhalten Sie eine Einführung in systemische Haltung und Arbeitsweise und einen ersten Einblick zum Konstruktivismus. Wir geben Input zu den wesentlichen Basiskompetenzen eines Business Coachs und sprechen über Werte und Rollenklarheit. Dazu gibt es viel Praxis und Live-Coachings für einen nachhaltigen Transfer in den Alltag.

Warum?

- Bevor Sie sich für eine Ausbildung entscheiden, möchten Sie einen ersten Eindruck von Inhalten, Methodik und Didaktik bekommen.
- Sie suchen nach dem Rahmen, in dem Sie Ihr Wissen anwenden können.
- Für die 8-modulige Ausbildung fehlt Ihnen aktuell die Zeit, aber Sie wollen sich auf den Weg machen.

Wofür?

- Mehr zur Arbeitshaltung als Coach erfahren.
- Sicherheit im Umgang mit Ratsuchenden bekommen.
- Erste Tools und Interventionen kennenlernen.

Was?

- Einführung in die Idee des systemisch-lösungsorientierten Coachings.
- Wichtige Grundsätze für den Coach in Bezug auf Haltung und Rolle.
- Die eigenen Werte kennen, die auf die Rolle als Coach wirken.
- Erste Schritte mit systemisch-lösungsorientierten Fragetechniken.

Wie?

- Theorie zum Basiswissen,
- Life-Coachings,
- kollegialer Austausch.

Für wen?

- Alle, an lösungsorientiertem Coaching Interessierte,
- Führungskräfte mit entsprechenden Vorkenntnissen,
- NLP-Practitioner, NLP-Master,
- Berater, Moderatoren, Dienstleister.

Wann und wieviel?

Der Termin: 24. – 26. April und 08. - 10. Mai 2020. Bei Interesse ist ein Übergang in die Business Coach Ausbildung möglich.

Der Preis für diese Grundlagenweiterbildung beträgt 1.550 €, davon werden 990 € angerechnet, wenn Sie sich für die Business Coach Ausbildung (4.380 €) entscheiden.

Anmeldungen sind unter 0421 55904877 oder per Mail post@communicati.de möglich.

NLP Basis Seminar

Kommunikation ist der Schlüssel

Tools für gelingende Kommunikation und für ein besseres Miteinander, wer braucht sie nicht?
Lesen Sie selbst:

"Dass hier genau der Knackpunkt liegt, habe ich nicht gewusst. Jetzt weiß ich, wie unterschiedlich jeder die Welt wahrnimmt. Also eigentlich ein guter Grund, nicht mehr zu streiten, über das, was wir erlebt haben oder gehört haben. Danke für diese neue Sichtweise!"

Wir haben ein abgerundetes Programm zusammengestellt, in dem es vor allem darum geht, wie Miteinander besser gelingen kann. Außerdem sorgen wir dafür, dass unsere Teilnehmer am Ende des Seminars wissen, wie sich Wünsche von greifbaren Zielen unterscheiden und was man beachten sollte, um das, was man sich vorgenommen hat, auch erreichen zu können.

Die Inhalte im Überblick:

- Die Welt aus unterschiedlichen Perspektiven sehen.
- Den Blick auf Potenziale und Lösungen richten.
- Erkennen, wie Kommunikation besser gelingen kann.
- Individuelle Stärken wiederentdecken und aktiv nutzen.
- Mit praktischen Übungen Erfahrungen sammeln.
- Merken, wie das Gelernte nützlich für mich selbst und für andere sein kann.

Das Seminar ist für alle gedacht, die viel mit anderen Menschen zu tun haben. Sei es im Beruf, im Privaten oder im Ehrenamt.

Es sind keine Vorkenntnisse erforderlich - eine gute Portion Neugier reicht aus, um in Gemeinschaft viel Input und Möglichkeiten zum Ausprobieren zu bekommen.

Wer sich für die NLP-Practitioner Ausbildung interessiert, hat so die Möglichkeit, uns kennenlernen und absolviert quasi im Handumdrehen das Modul 01 der NLP Practitioner Ausbildung inhaltlich. So kaufen Sie nicht „die Katze im Sack“, sondern communicati in Aktion und das zu unserem Sonderpreis von 95 € statt 250 €.

Anmeldungen sind ab sofort unter 0421 55904877 oder per Mail post@communicati.de möglich.

Wir freuen uns auf Sie!

Es grüßt Sie das communicati-Trainerteam

Der nächste Termin:

11./12. Januar 2020 oder 22./23. Februar 2020.

Veranstaltungsort ist in 28203 Bremen, Ostertorsteinweg 31 - 33 oder in einem vergleichbar gut erreichbaren Raum in Bremen.

Das Seminar findet statt, wenn eine Woche vor dem jeweiligen Termin mindestens 5 Personen verbindlich angemeldet sind.